取締役・執行役員 役員評価表サンプル

評価実施日 年 月 日

対象期間 年 月	日 ~	年	月	日
----------	-----	---	---	---

氏名	
職位	

一次評価者	

成果	·業績評価 	1		1									
	目標項目	目標値・達成水準	ウエイト	本人評価			一次評価		社長評価		7	本人 -	一次社長
—				①目標難易度 0-10-20-30-40	小計一		小計		小計				
中長				②計画達成度 0-15-30-45-60	19,0		וםיני		ופיני				
期重				①目標難易度 0-10-20-30-40	小計一		小計		小計				
点テ				②計画達成度 0-15-30-45-60	19, 0,		ום, ני		ופיני				
I マ				①目標難易度 0-10-20-30-40	小計一		小計		小計				
				②計画達成度 0-15-30-45-60	18.0		19. C.		19.0				
				①目標難易度 0-10-20-30-40	小計		小計		小計				
年度				②計画達成度 0-15-30-45-60	73.81		.7.61		.7.61				
重点				①目標難易度 0-10-20-30-40	小計一	-	小計		小計				
テー				②計画達成度 0-15-30-45-60	73.81		.7.61		7,10				
マ				①目標難易度 0-10-20-30-40	小計		小計		小計				
				②計画達成度 0-15-30-45-60	19.61		וםיני		19. 0.				
	合語	†	100%	00% 【目標の評価基準】 期待を大きく下回る - やや下回る - 期待どうり - やや上回る - 期待を大きく上回る									

職務、プロセフ証価

	評価項目	定義	ウエイト	0	1	2	3	4	本人	一次	社長
	部門戦略・計画の立案と遂行	適切な部門戦略・計画の立案・実行	6.0	計画に戦略的観点が不足していた	適切な部門戦略・計画を 立案したが、実現できな かった	適切な部門戦略・計画を 立案・遂行し、部門レベ ルの業績の向上につな がった	適切な部門戦略・計画を 立案・遂行し、全社レベ ルの業績の向上につな がった	最適な部門戦略・計画を 立案・遂行し、全体業績 の大幅な改善につながっ た			
職務	全社的課題解決	担当部門だけでなく、全社的課題解決の推進ができていたか	6.0	全社的課題解決の推進に取り組むことはなかった	全社的課題解決の推進 に、部分的に取り組んで いた	全社的課題解決の推進 に取り組んでいた	に取り組み、着実な成果	全社的課題解決の推進 に取り組み、多大な成果 を挙げていた			
プロセュ	経営方針・部門方針の 展開	経営方針や部門方針を的確に展開 し、全社的に浸透させていたか	5.0	方針に対する理解が不十 分であった		方針を完全に理解し、全 社的に展開していた	方針を全社的に展開し、 浸透させていた	方針を全社的に展開し、 完全に浸透させた			
ス評価	部下指導、後継者育成	管理職や自身の後継者の育成を行っ ていたか	4.0	育成・指導の意識が薄かった	育成・指導を図ろうとして いたが、不十分な面が見 られた	育成・指導の取り組みが 十分であった	育成・指導の取り組みが 十分であり、部下に目に 見える成長があった	自身の業務を完全に任せ られる部下を育成した			
	部門間の連携の促進	部門間の連携を促進するための強化 施策を立案・推進していたか	4.0	連携を促進しようとする意 識が見られなかった	連携を促進しようとする意 識はあったが、具体的な 強化施策は立案できな かった	連携促進のため、具体的 な強化施策を立案し、推 進していた	部門間の連携を一時的に改善させた	部門間の連携を大幅に 改善させた			
			25.0								

			本人	
1	×	20%	一次	
			社長	

② × 50% 一次



禁無断転載、無断複製

2 2 2